



# “欧亚卖场家电节”誓师大会震撼启动

——全城聚焦 8·17, 家电超级品牌日巅峰钜惠

本报讯(欧亚卖场 吴霜)8月11日上午，“欧亚卖场家电节”誓师大会在欧亚卖场1层大西洋厅火热举行。来自国内外各大家电品牌的代表以及欧亚卖场员工代表共同举着统一服装、以饱满的精神状态、热情洋溢地参加本次誓师大会，共同见证了这一意义非凡的时刻。全体队员举拳队旗，高喊口号，将现场气氛推向高潮，也预示着本次活动一定将卓然见效，再创家电辉煌！

8月17日至20日,第3届欧亚卖场家电节将震撼启幕,惠动全城,这不仅是一次突破性的创新营销方式,更是为全城消费者打造了一场家电电商的钜惠盛宴。

1、现金翻倍花  
本次活动,欧亚卖场强势推出存500换1000元家电十足抵扣金卡,8月17日上午9:10,消费者持生效的2016年至2018年长春市范围内商品房买卖合同到欧亚卖场17号门前排队办理,共计2000个名额,先到先得(详见店内公示)。

2、全场低至5折 大额套购再返现金

全场家电商品在低至5折基础上还能再参加大额套购返现金活动,消费者只要在负2楼家电城内购冰洗、电视、空调、烟机、炉具、热水器,这六种家电品类中任购2件同品类商品,累计现金消费满2万元就可以在13-1

## 辽源欧亚召开2018年上半年工作总结汇报会

本报讯(辽源欧亚 孙小鹏)7月24日,辽源欧亚购物中心组织召开2018年上半年商场部室总结汇报会。

会上,辽源欧亚各商场向领导班子逐一汇报了上半年经营管理工作亮点,同时也对工作中存在的不足和潜在风险一一进行了分析,并结合办法措施反思上半年重点工作计划做了细致的报告,各商场汇报内容清晰,措辞具体,目标明确。王总对各商场上半年的成绩给予了肯定,同时对各部门存在的问题与不足进行了全面的分析与指导。最后对下半年各项工作进行了具体的落实,王总指出:一、上半年的成绩已经成为过去,存在的不足必须马上完善,立即完成对下半年各项重点工作的布局。二、辽源欧亚月初已进入调整阶段,与前5个月相比,各项指标完成率有明显变化,大家要高度重视,采取有效措施,加大马力度,尽最大努力抢抓机遇,在今后的6个月内全力向全年销售目标冲刺。三、后勤部要在企业发展升级的关键时期发挥积极作用,辅助商场经营管理工作,与商场共同努力,确保各项经营管理工作顺利推进;四、各部门在做好经营管理工作的同时,一定要把安全工作放到第一位,每天要有检查督促,有问题反馈,有处理结果,各部门一定要亲自抓安全工作,确保安全事故发生率为零。总之,全员要运用实际行动完成好各项工作,确保完成2018年下半年经营目标与辽源欧亚改造升级各项工作,在最短时间内,把这个全新的辽源欧亚展现给市民,让欧亚商业连锁总部各级领导以崭新的辽源欧亚为荣,再造欧亚企业新的传奇!



摄影:刘跃然

## 欧亚商都7·14年中感恩内购日引爆购物狂潮

本报讯(商都 孙红超)欧亚商都7·14年中感恩内购日,全场4折起,狂省13小时。一律素价,一次购痛快。一路有惊喜,一路就满足。优质的商品,实在的价格,贴心的服务,为欧亚商都带来了更火爆的购物场景。各商场内人头攒动,客流不断,销售火爆,热闹非凡。

为满足广大消费者尽情畅游,内购日特别营业至22点,但仍有不少顾客流连忘返。活动期间,欧亚商都推出了电子会员等级增值礼40元/份,500元服饰内购券等优惠;8P品牌折扣,新品开业季,正品折扣,赠礼三重礼;弄影女装部分2-5折;米亚女装部分2-3.8折等。

本次内购会,欧亚商都准备了充足的,消费者的喜爱的商品,大力度回馈会员,掀起了一轮购物狂潮,并取得了良好的销售成绩。欧亚商都将继续推出新,为广大消费者带来更多实惠,让消费者体验到更多的购物乐趣。

随着新一轮高温天气的到来,近来一周,长春乃至全省都在经历着高温的洗礼,许多人每天都感觉闷热,提不起精神……没关系,欧亚商都连夜促销会来唤醒你。7月7日,欧亚商都连夜促销会车店、便利店、快餐店以及各家门店强势出战,推出全年最大力度的家电盛宴,仅此一天!

盛夏之时尽管气候炎热,但广大消费者的热情越发高涨。在这个充满惊喜与实惠的日子,欧亚商都家电城也在忙着为春城人民制造“震撼福利”。本周将为消费者带来最新的折扣力度及不胜枚举的家电钜惠活动,为春城消费者开启消费新时代。

多年来,欧亚商都电器城不仅竭诚为广大消费者提供优质服务,大力营造舒心购物环境,而且心系百姓,情系百姓,通过各种营销活动让更多利益,更大的实惠感谢回馈给广大消费者。欧亚商都家电城本次家电促销活动,得到千余国内外知名家电品牌的大力支持,优惠力度空前,特此向广大消费者发出呼吁:八进要更加支持,步调一致,全力完成今年的各项工作任务,任务完成15亿,利润指标超2500万的奋斗目标。

面对严峻形势,公司各部下半年要依据全年工作会议安排和重点工作计划书,对工

努力,取得了销售和利润时间过半任务过半,

计划完成率超去年同期,经济指标增长高于国家平均水平的可喜成绩表示充分肯定。同时要求大家要努力做好下半年重点工作。

百团集团公司召开1-6月份运营分析暨上半年重点工作安排会,会议全面总结了公司运营情况和市场形势,对下半年重点工作提出要求。

会上,百团集团公司财务总监陈燕从业务销售和坪销、财务销售和综合毛利、费用和税金、经营成果和财务状况四个方面对百团集团公司2018年1-6月的经营情况进行做了分析汇报;百团公司副总经理王海波、超市公司总经理马丽娟就百货销售业、超市业态及门店上半年运行情况、营销员、门店销售走势,存在问题以及下一步工作做了分析汇报。

面对严峻形势,公司各部下半年要依据全年工作会议安排和重点工作计划书,对工

## 欧亚大观园SALE季激情释放 狂欢 Shopping 盛惠

本报讯(欧亚大观园商场 李萍)今年济南的夏天,气温36℃已是常态,热到与太阳肩并肩,七月盛夏,暑热模式已开启,还是酷热待机,酷热怎么过?欧亚大观园季季乐缤纷夏季女装,舒适贴身,时尚休闲;新款连衣裙99元起,连衣裙168元起,18岁年龄段1件5.5折,2件4折,拉夏贝尔、艾格品牌夏季女装特卖会,全场2折起,抓住夏季的尾巴,吸引很多消费者前来购买!

优选商品内购会,价格低到超乎你想!

促销的手段有很多,但有一种永远很受欢迎,那就是让店铺从为疯狂的销售内购专场。8月10日至8月19日,欧亚大观园商场全力出击,内购来袭,超多折扣,优质商品,低价享受。潮流纸品特卖会,品茗答谢,感恩纸相送,超柔多层纸巾原价128元,内购价79.9元;立白给你绿色健康的家,立白洗衣用品特卖会,立白洗衣用品原价118元,现价69.9元;巧媳妇调味品特卖会,调味品原价118元,现价85.7元;现价49.9元……实惠的价格,带给你心动的感觉。

炎炎夏日,消夏美食好去处!

酷暑难耐,大观区美食聚集地,每日中外游客和泉城游客们熙熙攘攘,好不热闹!天府国际饭店推出不拘于盒子福利8折优惠;泉城往事推出金牌香鸡,虾扯饼羊羔脸等“十大畅销菜”,预定799元,899元,1099元套餐,赠送指定啤酒1箱;疯狂的暑假,凭中高考毕业证、录取通知书,享泉城茗店老店前年销售过百万条的麻辣鲤鱼一条送餐券一张,美饼留心15年,中秋月饼礼盒,并推出百年羊汤、当然羊汤,进店消费满100元送10元券;大观国际饭店推出不拘于盒子福利8折优惠;8月12日,顾客到店消费达到100元时,可参加店内抽奖活动,将抽取1000份数码奖券,单笔现金购物满80元;8月10日,顾客到店消费达到100元时,可参与线上小游戏摇一摇赢取惊喜礼券。店庆期间还有消费排名送好礼活动,会员按在店庆期间的消费排名,前

里众多工程师的指导与帮助,这项工作就是在“问题 - 查找 - 解决 - 测试”这样无数个循序渐进的过程中的完成的,经过一系列的努力,7月31日系统切换大关,超市商品码价、退货、变货等都能正常操作。在最后的退货操作流程中,测试、导入、传输一切运转顺利,完成了整个系统切换任务。

我们顺利地完成了系统切换任务,也学到了众多专业知识,提升了专业技能。但在以后的工作中还会遇到一些新的问题,我们不断努力的去解决它,完善和提升,积极的面对各个方面的工作,在大观郡的带领下,随时“继续出发”。

本报讯(欧亚联营 姚绍丽)经过一个多月的全力奋战,欧亚联营ERP系统切换升级任务顺利完成,这不是第一次系统升级的过程,更是一次学习和挑战,对于新成立的业务部来说,我们收获满满。

迅速反应,统一部署,有序协调。7月初,接到通知后,徐总立即组织部署了系统切换紧密跟进,信息部给予了大力支持与配合。在新业务部、信息部、超市共同组成,详细布置工作在,强调本次系统升级是商都目前的核心工作,也是整个欧亚集团系统的重点项目,欧亚

报讯(欧亚联营 姚绍丽)经过一个多月的全力奋战,欧亚联营ERP系统切换升级任务顺利完成,这不是第一次系统升级的过程,更是一次学习和挑战,对于新成立的业务部来说,我们收获满满。

积极准备,紧密配合,商务部指导,攻坚克难。业务部新成立不久,有3人是新成员,这无疑是巨大的挑战,但在困难面前,大家抱着勤学苦练的劲头,请教同事,反复请教的态度,在最后的退货操作流程中,测试、导入、传输一切运转顺利,完成了整个系统切换任务。

我们顺利地完成了系统切换任务,也学到了众多专业知识,提升了专业技能。但在以后的工作中还会遇到一些新的问题,我们不断努力的去解决它,完善和提升,积极的面对各个方面的工作,在大观郡的带领下,随时“继续出发”。

本报讯(吉林欧亚商都 总经办)吉林欧亚商都综合体为热烈庆祝吉林欧亚商都解放店成立9周年,在8月10日至19日进行为期十天的店庆活动,商品的优惠力度极大,单笔消费满80元,同时参加各业优惠活动;8月1日-19日的九周年店庆惠活动,活动期间美食城可9元享套餐;部分服饰、妆品、家居用品等商品参与促销;从初见,到相逢,在接下来的日子里,吉林欧亚商都全体员工将它们带给您们,恭贺吉林欧亚商都综合体与广大顾客共享的喜悦与感恩。

在本次店庆活动中,顾客在购物金额满足抽奖要求后即可参与“买1送1”店庆购物大抽奖活动,将抽取1000份数码奖券,单笔现金购物满80元及以上,可参与线上小游戏摇一摇赢取惊喜礼券。店庆期间还有消费排名送好礼活动,会员按在店庆期间的消费排名,前

10名将送出欧亚龙山家庭欢乐游。

与此同时,还有8月3日12-14日预存增值大额普惠活动:活动期间在各楼层收银台存999元当1099元花,同时参加各业优惠活动;8月1日-19日的九周年店庆惠活动,活动期间美食城可9元享套餐;部分服饰、妆品、家居用品等商品参与促销;从初见,到相逢,在接下来的日子里,吉林欧亚商都全体员工将它们带给您们,恭贺吉林欧亚商都综合体与广大顾客共享的喜悦与感恩。

随着不断的不断的前进,17终于到来,我们把准备好的工具及道具一一摆放整齐,开始招募参赛者。参加活动的顾客分为两组,这当中有充满活力的大学生,漂亮的年轻妈妈,还有上了年龄的老年人们,他们都神采奕奕,胸有成竹,随着活动的临近,一切准备就绪。当主人说“第一轮比赛马上开始”,人群中掌声不绝,呼喊声不断,加油声此起彼伏。第一轮胜出者是一位年轻的妈妈,职业女性,第一轮胜利者是一位潮流时尚的阿姨,第三轮胜出者是一位意想不到的大爷。当主持人问起大爷怎么在3分钟内这么多饺子包出来的时候,他是这样说的,“因为女人小时候比较爱吃饺子,而他经常出差,所以每次回家都会包饺子,作为他们家的餐食,这样就延续了下来”。这真是一位伟大的父亲啊,接着我们把准备出来的饺子一分不留,也结束了本次活动。

随着不断的不断的前进,17终于到来,我们把准备好的工具及道具一一摆放整齐,开始招募参赛者。参加活动的顾客分为两组,这当中有充满活力的大学生,漂亮的年轻妈妈,还有上了年龄的老年人们,